



Oferta de 12 meses **Serviço Sage Care** garantindo actualizações funcionais, legais e fiscais.

Sage Retail – O Software Ideal para a Gestão eficaz da sua Loja de Móveis.

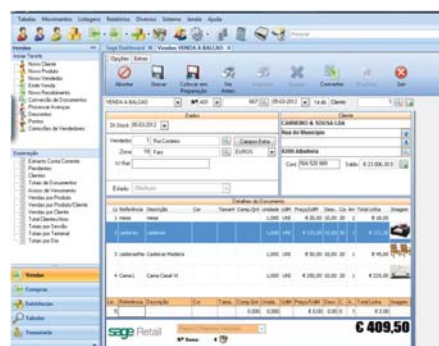
Rapidez, Flexibilidade e Facilidade de Utilização.

Optimização e Especificidade

- Pesquisa rápida na venda de produtos por Marca, Tipo de produtos, e por família;
- Arquivo digital com imagens/fotos indexadas a produtos, fornecedores e clientes;
- Consulta de stock de produtos de outras lojas;
- Gestão de várias lojas com ligação Online (via terminal service - com redundância em caso de falha de internet) ou Offline com integração de dados, uma ou várias vezes ao dia;
- Gestão de conta corrente de cliente com registo de pagamento em prestações;
- Comissões de funcionários por objectivos: valores totais, por produto/família, entre datas (sobre pvp ou lucro). Permite comissões para “chefe” de vendedores;
- Sugestão de produtos Equivalentes ou Alternativos do mesmo tipo;
- Alerta de stock mínimo por armazém com sugestão de encomendas baseado em stock e encomendas de clientes, podendo comparar com datas anteriores (épocas);
- Gestão de stock em 2 unidades de medida (ex: caixas/unidades);
- Ligação a terminal de Multibanco (por contrato);

Fidelização de Clientes

- Touch-screen intuitivo e dinâmico por produto/famílias com imagens, e leitor de código de barras em simultâneo;
- Ecrã de registo por teclado com produtos/famílias em tecla directa e código de barras (mesmo sem touch pode visualizar imagens dos produtos ao movimentar);
- Vendas crédito (livrinho de débitos de cliente) c/ pagamento em POS ou backoffice;
- Exportação/Importação de facturas, encomendas e produtos entre Master e Franchisado;
- Promoções diversas: cartão de cliente, talões de desconto para futura utilização, oferta de produtos, descontos em valor ou percentagem, gestão de pontos/ofertas de produtos e vouchers baseado em objectivos de vendas de clientes entre datas;



Mais de 30.000 Utilizadores Sage Retail num Universo de mais de 100.000 clientes Sage Portugal.

AFRAMOVEIS • HIPER CENTRO DO MOVEL • MOVEIS MARGAÇA • MOVEIS ROMULO • LONGAMÓVEL • MOVEIS AZEVEDO • MOVEIS IPANEMA • INVICTA MOVEIS • H&T • MDF MOVEIS • HIPERAÇORES • SIM • INTERTECA • FERGOMOVEIS



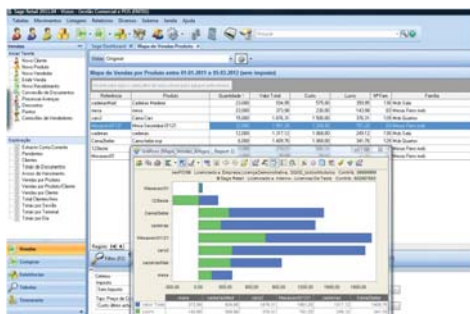
Gestão Avançada

- Registo dos fornecedores com melhor preço, e ultima data de aquisição por produto;
- Inventários valorizados (PCU/PCM) por armazém, por família/Marca/Época/Tipo de produto (contagens de stock entre datas com informação de desvios) com recurso a colectores de dados de contagem de stock;
- Produtos compostos, conjuntos e associados para Pack's e Cofrés;
- Gestão de conta corrente de fornecedor com extractos, pendentes e acumulados;
- Gestão de Lotes podendo indicar apenas na compra e não na venda (para consulta de compras);
- Gestão de contas correntes bancárias;
- Declaração de caixa por sessão/turno de funcionário;
- 2º Monitor simulando visor de cliente com publicidade (imagens/vídeos) planeada entre datas;



Controlo Eficaz

- Talões de reembolso para trocas permitem desconto parcial, mantendo valor restante com cliente;
- Níveis de acesso que permitem controlar abertura de caixa sem vendas, vendas a negativo, operações de consultas, anulações/alterações, alterar modalidade/tipo de pagamento de um documento já encerrado, alterar preços, cancelar documentos;
- Registo de reparações a determinado produto com valorização das intervenções e aviso por sms ao cliente do estado da reparação;
- Gestão de contratos por cliente, com limites por nº de reparações ou valor máximo;



Aumento da Rentabilidade

- Relatórios personalizáveis com gráficos, filtros, médias e somatórios;
- Exportação de dados e relatórios para Excel, HTML, PDF, RTF ou TXT;
- Mapas de vendas com lucros e percentagem de rentabilidade por: Produto, família, por dia, por Marca, Época, por fornecedor, por hora, (ou entre datas), por cliente/produto e curvas Abc;
- Criação de listagens para mailings personalizados para clientes (aniversários ou promoções);
- Módulo (por contrato) Sage Search para pesquisas de dados no ambiente de trabalho sem necessidade de aceder a relatórios;
- Analisador (por contrato) do ficheiro SAFT emitido pela própria aplicação;
- Exportação das compras e vendas para programas de contabilidade;
- Backoffice intuitivo com menus configuráveis pelo utilizador e painéis de análise no primeiro ecrã;
- Multi-base de dados (podendo criar várias empresas/anos - depende de licença);
- Envio de sms personalizados baseado em vendas de clientes/produto ou aniversários;



Robustez e Simplicidade

- Módulo Power-On que permite continuar a vender mesmo que a rede e servidor falhe (rede local ou para terminais Online em várias lojas);
- Módulo Video-vigilância que permite a visualização da imagem/vídeo em simultâneo com as operações registadas em determinado POS para comparação;
- Gesfiliais para integrar dados de vários locais (vendas, stock, alterações de preços/produtos);